

ネット販売セミナー

参加
無料

コロナ禍での巣ごもり需要の高まりなどから、ネット販売の市場規模が拡大しています。コロナ終息後も拡大の流れは続くと考えられ、企業にとってネット販売は重要な販路のひとつになっています。

中央会でもネット販売に取り組む組合・組合員企業の支援を目的に、組合・組合員企業等の商品を組み合わせた「アソートセット」を企画し、共同でネット販売を始めました。第1弾の4セットが好評発売中です。（楽天市場内「もんみや通販」「栃木県中央会」で検索してみてください。）

本セミナーは、こんな方におすすめです。

- ネット販売の基礎を学びたい
- 費用を掛けず、仕事を増やさず、ネット販売を始めたい
- 中央会の「アソートセット」で商品売りたい



第1弾のセット商品

こんな希望のある方は、裏面の「参加申込書」にご記入の上、FAX等でお申込みください。

第1回 ネット販売の基礎知識 ～ ECサイトの比較から最新のトレンドまで ～

日時：10月5日 14時～ 会場：宇都宮市「ホテルニューイタヤ」

- ・ネット販売を始める必要性
- ・Amazon、楽天、自社サイト、違いは？費用は？
- ・ネット販売のトレンド
- ・自社のブランド化 等々

ネット販売を始めるにあたって、基礎を身に付けていただく内容です。

第2回 ネット販売の運営実務 ～ 日常業務からトラブル対応まで ～

日時：10月26日 14時～ 会場：宇都宮市「ホテルニューイタヤ」

- ・注文確認、梱包等、ネット販売の日常業務とは
- ・経理処理、物流管理のポイント
- ・リピーターを生み出すお客様対応
- ・よく起こるトラブルとその対処法 等々

バックヤード業務を中心に、ネット販売を行っていくうえでの実務を習得する内容です。



講師：高杉透氏（ECマインド株式会社 代表取締役）

《プロフィール》

中小機構中小企業アドバイザー（新市場開拓）。ネットショップに特化したコンサルティング、サイト製作、システム開発、業務代行を行う。クライアント企業は月商3億以上から新規オープンなど様々。前職のインテリアショップ店長時に月商1億円超えの経験あり。モールを主体としたサポートが得意。

栃木県内での講演実績：とちぎネットビジネス ショッピングモール説明会
eコマース入門セミナー 等

セミナー開催日程等

日時

第1回 令和4年10月5日(水) 午後2時～4時

第2回 令和4年10月26日(水) 午後2時～4時

会場

ホテルニューイタヤ

宇都宮市大通り 2-4-6 TEL: 028-635-5511

会場での直接参加とZoomを使用したweb参加を併用した、ハイブリッド開催を予定しておりますが、新型コロナウイルスの感染状況等により、web参加のみとなる場合があります。その場合には事務局からご連絡させていただきます。

※ 第3回セミナーは11月22日開催を予定しています。

参加をご希望の方は下記にご記入の上、FAX等でお申込みください。

FAX: 028-635-2302

申込期限: 令和4年9月28日(水)

参加日に「○」を付けてください	第1回10月5日		第2回10月26日	
	出来る限り両日ともお申込みください			
参加方法に「○」を付けてください	会場参加		web参加	
組合名	電話番号		FAX番号	
組合員企業の方は 企業名	電話番号		FAX番号	
参加者名	氏名		役職名	
	氏名		役職名	
メールアドレス				
	web参加のみでの開催となる場合がありますので、「会場参加」をご希望の方もメールアドレスをお持ちの場合はご記入ください。			

【お問合せ先】

栃木県中小企業団体中央会 事業推進部 (担当) 駒場・村上

TEL: 028-635-2300 / FAX: 028-635-2302