

ネット販売セミナー

参加
無料

コロナ禍での巣ごもり需要の高まりなどから、ネット販売の市場規模が拡大しています。コロナ終息後も拡大の流れは続くと考えられ、企業にとってネット販売は重要な販路のひとつになっています。

中央会でもネット販売に取り組む組合・組合員企業の支援を目的に、組合・組合員企業等の商品を組み合わせた「アソートセット」を企画し、共同でネット販売を始めました。第1弾の4セットが好評発売中です。（楽天市場内「もんみや通販」「栃木県中央会」で検索してみてください。）



第1弾のセット商品

本セミナーは、こんな方におすすめです。

- ネット販売の基礎を学びたい
- 費用を掛けず、仕事を増やさず、ネット販売を始めたい
- 中央会の「アソートセット」で商品売りたい

今回が第3回の開催ですが、本セミナーのみでもネット販売についての知識が身に付く内容となっています。

興味のある方は、裏面の「参加申込書」にご記入の上、FAX等でお申込みください。

第3回 ネット販売を成功させるポイント ～売上を上げるために必要なこと～
日時：11月22日 午後2時～4時 会場：宇都宮市「ホテルニューイタヤ」

- ・販促活動
- ・SNSを活用したPR法
- ・リピーターを増やす方法
- 等々

ネット販売で売上を上げていくための手法を学んでいく内容です。



講師：高杉透氏（ECマインド株式会社 代表取締役）

《プロフィール》

中小機構中小企業アドバイザー（新市場開拓）。ネットショップに特化したコンサルティング、サイト製作、システム開発、業務代行を行う。クライアント企業は月商3億以上から新規オープンなど様々。前職のインテリアショップ店長時に月商1億円超えの経験あり。モールを主体としたサポートが得意。

栃木県内での講演実績：とちぎネットビジネス ショッピングモール説明会
eコマース入門セミナー 等

セミナー開催日程等

日時

令和4年11月22日（火）午後2時～4時

会場

ホテルニューイタヤ

宇都宮市大通り 2-4-6 TEL：028-635-5511

会場での直接参加とZoomを使用したweb参加を併用した、ハイブリッド開催を予定しておりますが、新型コロナウイルスの感染状況等により、web参加のみとなる場合があります。その場合には事務局からご連絡させていただきます。

参加をご希望の方は下記にご記入の上、FAX等でお申込みください。

FAX：028-635-2302

申込期限：令和4年11月11日（金）

参加方法に「○」を付けてください	会場参加		web参加	
組合名	電話番号		FAX番号	
組合員企業の方は 企業名	電話番号		FAX番号	
参加者名	氏名		役職名	
	氏名		役職名	
メールアドレス				
web参加のみでの開催となる場合がありますので、「会場参加」をご希望の方もメールアドレスをお持ちの場合はご記入ください。				

【お問合せ先】

栃木県中小企業団体中央会 事業推進部（担当）駒場・村上

TEL：028-635-2300 / FAX：028-635-2302